

Erfolg durch Nähe zum Kunden

Systemhäuser gibt es viele. Manche unterscheiden sich aber durch besondere Angebote von ihren Mitbewerbern. So bietet die abakus Systemhaus AG neben den üblichen Basisdiensten Storage Konzepte, Networks Operations und Security.

„Diese drei Bereiche bewirken durch umfassendes Consulting von IT-Beratern, Systemingenieuren und professionellen Soft-

abakus
SYSTEMHAUS AG

FIRMENSITZ

abakus Systemhaus AG

Franz-Beer-Straße 111

88250 Weingarten

Deutschland

Tel.: +49 751 508-0

Fax: +49 751 508-220

info@abakus.de

www.abakus.de

wareentwicklern hervorragende Synergieeffekte“, betont Wolfgang Kölbl, Board of Management der abakus Systemhaus AG. Netzwerkkonfigurationen innerhalb vorhandener Strukturen sind das Core Business des Systemhauses. Das Unternehmen bietet seinen Kunden maßgeschneiderte IT-Infrastruktur-Plattformen unter Maßgabe eines optimalen Kosten-Nutzenfaktors sowie unter Einsatz neuester Technologien. abakus steht zudem für ein ständig verfügbares Netzwerk mit hoher Sicherheit, wodurch Ausfallzeiten deutlich reduziert werden. Hinzu kommen umfassende Dienstleistungen und die

Reaktion bei eventuellen Störungen. Der wichtigste Markt des 45 Mitarbeiter starken Unternehmens ist Deutschland. Hinzu kommen grenznahe Gebiete in Österreich und Kontakte in die Schweiz. „Durch die persönlichen Kontakte unserer Mitarbeiter ergibt sich eine starke Kundenbindung, die neben Qualität und Professionalität einen wichtigen Erfolgsfaktor darstellt“, erläutert Wolfgang Kölbl. Für die Zukunft wünscht sich der Manager eine Abkehr von der 'Geiz ist geil'-Mentalität. Wolfgang Kölbl: „Es muss wieder erkannt werden, dass Leistung und Qualität Geld kostet.“ ■



Dipl.-Ing. Wolfgang Kölbl,
Board of Management